

ACELERA +

PROGRAMA DE ACELERAÇÃO DE NOVOS PROJETOS EMPRESARIAIS

Workshops de Trabalho e Capacitação | *Start-ups* e Empreendedores |

Objetivos

- Dotar os jovens empreendedores de conhecimentos e competências-base de apoio à promoção de ideias de negócio e empresas, nas suas diferentes fases, tendo como foco fundamental a fase de lançamento (lançamento do produto/serviço, comercialização, captação de financiamento, entre outros).
- Disponibilizar apoio e consultoria adequados para a definição e validação de ideias de negócio de jovens empreendedores num contexto de mercado à escala global.
- Potenciar o lançamento e sobrevivência das empresas e *start-ups* promovidas por jovens empreendedores num mercado altamente competitivo.

Destinatários

A ação dirige-se a projetos empresariais promovidos por jovens empreendedores, com uma ideia de negócio bem definida e amadurecida e que pretendam avançar para o mercado. Os jovens empreendedores devem candidatar-se em equipas (que devem ser constituídas por mais do que um elemento) e na seleção das candidaturas dar-se-á prioridade àquelas que se comprometam a assegurar que pelo menos um dos membros da equipa estará presente em cada uma das sessões que constituem o programa de aceleração. Cada membro da equipa deve ter uma qualificação de nível superior e, pelo menos um dos membros da equipa, deve ser membro da academia UA.

Co-financiamento:

Programa e Equipa

O programa foi elaborado e está orientado para a aquisição e consolidação de conhecimentos e competências específicos por parte dos jovens empreendedores, tendo cada módulo uma componente de enquadramento teórico e uma componente de aplicação prática. Na componente de aplicação prática os jovens empreendedores serão envolvidos de forma ativa nas atividades.

Módulo A – Geração de Modelos de Negócios – *Canvas*

8h

Objetivo: Apresentação da metodologia de apoio à geração de modelos de negócio CANVAS e trabalho em conjunto com os jovens empreendedores na geração da 1ª aproximação do Modelo Canvas para a sua ideia de negócio.

Consultor:



Nuno Soares

Background:

Licenciatura em Economia e Mestrado em Responsabilidade Social Corporativa

Key expertise: Desenvolvimento de negócios, Aceleração de novas empresas de base tecnológica, geração de modelos de negócio (canvas), definição de estratégias de comercialização e gestão de clientes, gestão de projectos.

Módulo B – *Minimum Viable Product (MVP)*

8h

Objetivo: Apresentação do conceito MVP (Metodologia Lean startup) e casos de estudo, tendo como objectivo, que os jovens empreendedores concebam o formato de MVP mais ajustado para apresentar o seu produto ou serviço.

Consultor:



Gil Gonçalves

Background:

Mestrado em Engenharia Electrotécnica e de Computadores
Doutoramento em Engenharia Electrotécnica e de Computadores

Key expertise: Tecnologias de Informação e comunicação; aplicações para áreas da saúde, R&D e Desenvolvimento de Produto, Gestão de Equipas.

Co-financiamento:

Módulo C – *Business Development* e aproximação a potenciais clientes

8h

Objetivo: Apresentação de estratégias, acções e contacto com o mercado e potenciais clientes, apresentação do seu MVP, para recolha de feedback e validação da aceitação do potencial produto ou serviço.

Consultor:



Eurico Neves

Background:

Licenciatura em Engenharia Electrotécnica e de Computadores
Pós-Graduação em Gestão e Mercados Internacionais

Key expertise: Gestão de empresas de base tecnológica, coordenação de projectos internacionais, *networking*, desenvolvimento de negócios, inovação e transferência de tecnologia, *mentoring*.

Módulo D – *Fund Raising - Grants and Seed Capital*

8h

Objetivo: Apresentação de oportunidades de financiamento público e estratégias no direccionamento a fontes de capital semente.

Consultor:



Miguel Sousa

Background:

Licenciado em Engenharia de Materiais e com um Mestrado em Design, Materiais e Gestão do Produto.

Key expertise: Inovação, Empreendedorismo, *Mentoring* e Acesso a Financiamento Público e Privado.

Módulo E – *Drafting a light Business Plan*

8h

Objetivo: Apresentação conceitos e ferramentas de apoio à preparação do plano de negócios (PN) e trabalho em conjunto com os jovens empreendedores na definição das bases para o arranque do PN.

Consultor:



Pedro Castro

Background:

Licenciatura em Contabilidade e Administração (vertente de Gestão Financeira) e um Mestrado em Inovação e Empreendedorismo Tecnológico.

Key expertise: Consultor Sénior para as áreas de Elaboração de Planos de Negócio, Estudos de Viabilidade Económica, *Mentoring*, Assuntos Legais e Finanças.

Co-financiamento:

Módulo F - Elevator Pitch

8h

Objetivo: Apresentação das dinâmicas associadas à captação de capital semente e critérios de escrutínio de potenciais investidores, com vista a preparar os jovens empreendedores na aproximação a investidores. Durante este *workshop* será realizada uma sessão de simulação de pitching.

Consultora:



Background:

Licenciada em Comunicação e com um *Executive Master* em Gestão de Marcas.

Key expertise: Consultora para as áreas de comunicação institucional e pessoal, apresentações em público, marketing e relações públicas.

Ana Oliveira

Estrutura

Duração:

48h

Datas de realização:

19 de setembro de 2014 a 12 de dezembro de 2014

Funcionamento:

Sextas das 14h-18h (exceto dia 10 de Outubro de 2014)

Local de Realização:

Universidade de Aveiro

Cronograma do programa

Módulos	Consultor/a	Dia da Semana	Período	Ano/Mês/Semana/Dia																			
				14-set				14-out					14-nov				14-dez						
				S1	S2	S3	S4	S1	S2	S3	S4	S5	S1	S2	S3	S4	S1	S2					
A. Geração de Modelos de Negócios – Canvas	Nuno Soares	6ª feira	14h-18h			19	26																
B. Minimum Viable Product (MVP)	Gil Gonçalves	6ª feira	14h-18h					3		17													
C. Business Development e aproximação a potenciais clientes	Eurico Neves	6ª feira	14h-18h								24	31											
D. Fund Raising - Grants and Seed Capital	Luís Sousa	6ª feira	14h-18h											7	14								
E. Drafting a light Business Plan	Pedro Castro	6ª feira	14h-18h														21	28					
F. Elevator Pitch	Ana Oliveira	6ª feira	14h-18h																		5	12	

Co-financiamento:

Candidatura

Candidaturas:

As equipas poderão efetuar a sua candidatura através do preenchimento envio do formulário de candidatura para uatec@ua.pt, juntamente com os CVs de cada um dos membros da equipa.

Elementos de candidatura:

- Ficha de candidatura da equipa devidamente preenchida;
- Curriculum vitae de cada um dos membros da equipa;

Data limite da candidatura:

Apenas serão consideradas as candidaturas enviadas ou entregues até às 24h do dia 10 de setembro de 2014 (quarta-feira).

Data limite para seleção:

A selecção das candidaturas será efetuada até ao dia 12 de setembro de 2014 e todas as equipas seleccionadas serão devidamente notificadas a partir desse dia.

Organização

Entidade Promotora:

UATEC - Unidade de Transferência de Tecnologia da Universidade de Aveiro

A Unidade de Transferência de Tecnologia da Universidade de Aveiro (UATEC) tem como missão apoiar a UA no seu objetivo de ser um centro de excelência nacional de criação, divulgação e transferência de conhecimento, através da: a) proteção e gestão de direitos de propriedade intelectual; b) promoção e valorização das suas tecnologias no mercado; c) fomento da ligação universidade / empresa; d) promoção do empreendedorismo na comunidade académica e apoio à criação de empresas.

Entidades Consultoras:

Mentortec | <http://www.mentortec.eu/> | mentortec@mentortec.eu

Empresa aceleradora de start-ups de base tecnológica e direccionada à promoção do empreendedorismo e à implementação de ideias de negócio e aceleração de negócios.

TECPITCH | <http://tecpitch.pt/> | geral@tecpitch.pt

A empresa apresenta um conjunto de soluções de alto valor acrescentado para as organizações em diferentes níveis de maturidade, passando pelas start-ups (principalmente tecnológicas), pelas empresas em crescimento acelerado sem nunca esquecer as empresas familiares em setores

Co-financiamento:

tradicionais, com necessidade de diversificação de produtos e de mercados, diminuindo o risco e focado nos resultados.

Contactos

Informações e candidaturas:

UATEC - Unidade de Transferência de Tecnologia da Universidade de Aveiro

E-mail: uatec@ua.pt

Tel.: 234 370 887

Co-financiamento:

